



E.C.M.

(EMPLOYE(E) COMMERCIAL(E) EN MAGASIN)

Titre délivré par le Ministère du Travail et de l'Emploi
Code NSF312t



Pour devenir VENDEUR APPROVISIONNEUR d'un Rayon ou d'un Point de Vente

FINALITES ET MISSIONS

- > L'Employé(e) Commercial(e) en Magasin :
 - **Assure l'approvisionnement d'un rayon** ou d'un point de vente et contribue aux ventes du magasin par la qualité de son accueil, de ses conseils et la mise en valeur des produits.
 - **Participe à la tenue des réserves** et au rangement des marchandises.
 - **Veille en permanence à la propreté du rayon** ou du point de vente et participe à la mise en place des opérations commerciales.
 - **Effectue de façon régulière des comptages** de stocks pour la préparation des commandes ou la réalisation d'inventaires.
 - **Aide le client à choisir ses produits**, le sert et procède à l'encaissement des ventes.

SECTEURS D'EMPLOI

L'Employé(e) Commercial(e) en Magasin peut mettre en œuvre ses compétences dans le commerce de proximité ou en **Grande Surface Commerciale Généraliste** ou **Spécialisée** (*alimentaire, décoration, bricolage, jardinerie, électroménager, sport, multimédia, textile etc.*).

Les stagiaires issus de cette formation peuvent postuler à des postes dont les noms peuvent varier selon les entreprises :

- **employé(e) commercial(e)** en magasin,
- employé(e) de rayon /**vendeur** (se),
- employé(e) polyvalent(e) du commerce,
- **approvisionneur** (se) / vendeur (se) en magasin,
- vendeur (se) **caissière**,
- vendeur (se) en magasin,
- conseiller (ère) de vente en magasin.

MODALITES PRATIQUES

> **Rythme** : en Alternance d'octobre à mai :

- 1 semaine par mois à la MFR de Flixecourt,
- 3 semaines par mois en entreprises

> **Publics** : justifier au minimum d'un niveau 3^{ème} ou second cycle court et avoir de 16 à 26 ans.

> **Condition d'admission** : Sur dossier et satisfaction à l'entretien d'entrée (motivation de projet)

> **Statut** : Salarié en Contrat de Professionnalisation

MAISON FAMILIALE RURALE
80420 FLIXECOURT
E-mail : mfr.flixecourt@mfr.asso.fr
Site Internet : www.mfr-flixecourt.com



UNE FORMATION PORTEUSE D'EMPLOIS

Cette formation s'adresse à toute **personne** fortement motivée **pour exercer une activité commerciale** et disposant **d'aptitudes à la communication et un sens du relationnel**.

Le futur E.C.M. doit avoir une **bonne condition physique, endurance, autonomie et maîtrise de soi**.

Il doit être capable, par ailleurs, de **s'adapter à des horaires fluctuants et à des tâches d'organisation et de manutention**.

UNE FORMATION ORGANISEE EN COMPETENCES

Activité 1 : Approvisionnement

- Prendre en charge les marchandises à la réception, les vérifier, les préparer, les stocker ou les acheminer vers la surface de vente.
- Remplir le rayon en respectant les règles d'implantation, la sécurité des personnes et des biens.
- Participer au suivi des stocks et contribuer à leur fiabilité en effectuant principalement des comptages et des vérifications.

Activité 2 : Vente, Conseil en Magasin

- Accueillir, conseiller, servir le client sur la surface de vente.
- Contribuer à l'attractivité du point de vente.
- Enregistrer les marchandises vendues et encaisser.

VALIDATION - EXAMEN

Le titre d'Employé(e) Commercial(e) en Magasin est constitué par deux Certificats de Compétences Professionnels de niveau V (CAP-BEP) évalués en cours de formation et en examen terminal.

CONTACTEZ-NOUS AU :

03 22 51 64 57

RÉUSSIR autrement